



SERVICEUDBYDEREKATALOG THE TRADE COUNCIL I TYSKLAND

Her findes kontaktoplysninger på en række diverse private virksomheder, som udbyder serviceydelser. Valg og brug af serviceudbydere eller anden professionel assistance er altid virksomhedens eget ansvar.

INDHOLD

Forretningsudviklingskonsulenter	3	
Go Abroad & HR ApS		4
MEG		5
nöhr + jakobsen v/Henrik Jakobsen		6
people+people		7
Danskeksport		8
TIMEVAT A/S		9
Henningsen Global		10
Minerva Eksport		11
SØRENSEN A PS		12
CONNECTING MARKETS GMBH		13
Danish Food Supply		14
Easy B2B		15
LMJ Consulting ApS		16
Nordic Consulting Team		17
Pearson Consulting		18
River Online		19
bdg Consulting GmbH		20
MIXOLOGY INTERNATIONAL		21
Kommunikationsbureauer	22	
Artventura		23
Fingerspitz*		24
Bredo & Jørgensen – cross border communications		25
Danish Heart		26
Tom Schw arzer communications		27
Seomondo ApS		28
Spinnaker Nordic		29
Commpass56		30
STWENTY FIVE.COM		31



Advokater	32	
Andersen Partners Advokatfirma		33
beck rechtsanw älte		34
Dr. Beckmann & Hoeck		35
Advokatfirma Meyer		36
Gerhard Link, Rechtsanwalt und Notar		37
NJORDLAW		38
WHITE & CASE		39
Straßer Ventroni Deubzer Freytag & Jäger Rechtsanwälte		40
Revisorer	41	
DSK skat und Steuerberatungsgesellschaft		42
DANTAX		42
TYSKREVISION		43
Rekrutteringsbureauer	44	
Exact Recruitment		45
Østrig	46	
Vienne Business Agency		46
Ruttenstein Consulting		47
Schweiz	48	
Prodigo		48



FORRETNINGSUDVIKLINGSKONSULENTER



Udenrigsministeriet
København
2019



Go Abroad & HR ApS

KONSULENT; ALLE SEKTORER; KULTUR- OG FORRETNINGSFORSTÅELSE, TYSKLAND

Adresse:

Go Abroad & HR ApS
Frankrigshusene 7, 1.th., 2300 København S
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf. +45 42 64 08 26
E-Mail: info@goabroadhr.com
Kontaktperson: Birgitte Ovesen

Hjemmeside: www.goabroadhr.com

Kompetencer / fokus områder:

Serviceydelse er:

- tysk/dansk kulturforståelse
- tysk/dansk forretningsforståelse

med det formål at optimere danske virksomheders muligheder for hurtigt at komme i gang på det tyske marked.

Alle opgaver kan løses på dansk og/eller tysk – foruden fransk og engelsk.

Sektorfokus: Go Abroad & HR ApS hjælper alle sektorer

Geografi: geografisk 100% fleksible.

Virksomhedsbeskrivelse:

Birgitte Ovesen er freelance HR-konsulent og tilbyder professionel rådgivning til virksomhedsledelsen, HR, ledere og medarbejdere.

Hun har en mangeårig solid, varieret og bred international erhvervs erfaring - såvel i Danmark som i udlandet. Hun tilbyder professionalisme, samarbejde på alle niveauer, kvalitetsbevidsthed, løsningsorienteret arbejde, fleksibilitet, forandringsparathed samt evnen til at træffe beslutninger.

Hun taler og skriver tysk, fransk, engelsk på alle niveauer.



MEG

KONSULENT; LIVSSTIL; KOMMUNIKATION, PARTNERSØGNING, KULTURFORSTÅELSE; TYSKLAND

Adresse:

LangsHegnet 90, Hjortekær
DK-2800 Kgs. Lyngby
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf. +45 3086 4901
E-Mail: meg@megconsulting.dk
Kontaktperson: Mette Marie Nørgaard

Hjemmeside: www.megconsulting.dk

Kompetencer / fokus områder:

MEG hjælper virksomheder med konkrete go-to-market planer for entre eller udvikling;

- positionering i markedet
- omsætningspotentiale
- branding og salgsmateriale
- partnersøgninger (agenter, distributører, direkte retailers, e-tail)
- kontrakter
- kulturforståelse
- kontraktforhandlinger (på tysk/engelsk).

Sektorfokus: Mode & Livsstilsbranchen (fashion, smykker, møbler, interiør).

Virksomhedsbeskrivelse:

meg er en konsulentvirksomhed, der rådgiver danske brands på deres væsentligste udfordringer inden for strategi, branding og forretningsudvikling.

Med en pragmatisk tilgang, et personligt engagement, og en lang erfaring i at eksekvere og implementere strategier på

tværs af landekulturer, deltager meg til en målbar forbedring af din virksomheds evne til at omsætte ambitioner og mål til vækst og indtjening.

meg har passionen for og ambitionen om at bidrage til, at flere brands realiserer deres fulde potentiale.



nöhr + jakobsen v/Henrik Jakobsen

KONSULENT; LIVSSTIL; PARTNERSØGNING, SALG, KOMMUNIKATION; TYSKLAND

Adresse:

Loogestieg 4
D-20249 Hamburg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 (0)40 2107 9096
Mobil: +49 (0)162 712 0796
Email: jakobsen@noehriakobsen.de
Kontaktperson: Henrik Jakobsen

Kompetencer / fokus områder:

Nöhr + jakobsen hjælper virksomheder med operationelle opgaver såsom;

- salg
- kontraktforhandling
- partnersøgning og kooperationsaftaler
- virksomhedsetablering på det tyske marked
- udarbejdelse af tysksproget markedsføringsmateriale (print og digitalt)
- messesøgning, -forberedelse, -gennemførelse og -efterbearbejdning.

Sektorfokus: Primært handelsvirksomheder (B2C) - livsstilssektoren, der ønsker Kooperationer med den tyske detailhandel hhv. med tyske / internationale webshops,



people+people

KONSULENT; LIVSSTIL; MARKEDSUNDERSØGELSER, PARTNERSØGNING, KOMMUNIKATION; TYSKLAND

Adresse:

people+people
Marinesteig 22
14129 Berlin
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf. +49 170 23 66 994
marianne@peoplepluspeople.com
Kontaktperson: Marianne Danling

Hjemmeside: www.peoplepluspeople.com/

Kompetencer / fokus områder:

- Markedsundersøgelser
- Agentsøgning
- Mødebooking
- Go-to-market strategi
- Deltagelse i møder
- Oversættelse af skriftligt materiale
- Støtte til de praktiske „tyske“ ting som advokat, revisor, kontrakter og moms

Sektorfokus: Kreative industrier (møbler, tøj, smykker) + fødevarer

Virksomhedsbeskrivelse:

Marianne Danling har været i Berlin siden 1994 og arbejdet med interkulturel kompetence i bred forstand.

Udover at holde både mange foredrag i danske gymnasier og i forbindelse med eksportarrangementer, hjælper hun også danske virksomheder med internationaliseringsprocessen/eksport til Tyskland.

Hun har hjulpet virksomheder fra større og mindre markedsundersøgelser, oversættelse af skriftligt materiale samt oversættelse ved både salgs- og politiske møder. Og selvfølgelig er det også, at min hjælp også er helt konkret som deltagelse i møder.



Danskeksport

KONSULENT; MASKININDUSTRI; MARKEDSUNDERSØGELSE, PARTNERSØGNING, ETABLERING;
TYSKLAND

Adresse:

Dansk Eksport
Loogestieg 4
20249 Hamburg
Tyskland

Kontaktinformation:

Hamburg: Henrik Jakobsen, mobil +49 (0)162 712 0796,
henrik@danskeksport.de
München: Dorte Lindum Agerbæk, mobil +49 (0)151 4233 9371,
dorte@danskeksport.de
Danmark: Mads Skytte, mob. +45 2211 8161,
madsskytte@danskeksport.de

Hjemmeside: www.danskeksport.de

Kompetencer / fokus områder:

- Markedsanalyse, udarbejdelse af tysksproget markedsføringsmateriale, indføring i den nødvendige forretningskulturelle forståelse,
- Kunde- og/eller partnersøgning, herunder identifikation/kvalifikation/præsentation af mulige samarbejdspartnere hhv. kunder samt møde-forberedelse, -gennemførelse, -deltagelse og -afrapportering
- Telefonisk og personlig opfølgning hos potentielle og eksisterende kunder, en mulig geografisk etablering indeholdende kontakt til dansk-tyske advokater, samt lokale og/eller regionale notarer og banker, samt assistance ifm. offentlige anmeldelser og registreringer.

Sektorfokus: Danske underleverandører til den tyske maskinindustri

Geografi: København, Hamborg, München

Virksomhedsbeskrivelse:

Danskeksport har igennem de sidste 10 år assisteret og rådgivet over 100 danske virksomheder inden for flere forskellige sektorer, men primært inden for underleverancer til den tyske maskinindustri.



TIMEVAT A/S

KONSULENT; E-HANDEL; MOMSREGISTERING, ETABLERING; TYSKLAND, ØSTRIG, SCHWEIZ

Adresse:

TIMEVAT A/S
Stationsparken 24,2
2600 Glostrup
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf. +45 7021 3000
Email: info@timevat.com

Hjemmeside: www.timevat.com

Kompetencer / fokus områder:

TIMEVAT har mulighed for at hjælpe danske selskaber med eksport til Tyskland.

De hjælper med registrering af momsnummer og varetager den løbende rapportering til Finanzamt Flensburg.

De har stor erfaring med logistik og supply chain og kan lave løsninger for selskaber med import fra tredjeland til Tyskland eller som indgår i registreringsforpligtende handelskæder.

De har vort kontor i Danmark og varetager al kommunikation om registreringsforpligtelser samt moms og told på dansk.

Oversættelser varetages via samarbejdspartner.

Sektorfokus: Selskaber inden for E-handel samt handelsvirksomheder primært SMV'er

Lande: Tyskland, Østrig, Schweiz

Virksomhedsbeskrivelse:

TIMEVAT er et økonomi- og eksportspecialist hus, hvor du kan få løst udfordringer i forbindelse med eksport. TIMEVAT er din professionelle partner, der rådgiver og servicerer virksomheder inden for alle brancher.



Henningsen Global

KONSULENT; ALLE SEKTORER; MARKEDSUNDERSØGELSE, PARTNERSØGNING, NETVÆRK; TYSKLAND

Adresse:

Povl Henningsen
Sondrupvej 39
8350 Hundslund
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf.: +45 21757509
Email: mail@henningsenglobal.com

Hjemmeside: www.henningsenglobal.com

Kompetencer / fokus områder:

Henningsenglobal arbejder helhedsorienteret med fokus på Tysklandsstrategi:

- undersøge og vurdere markedet
- lægge en salgs- og markedsføringsstrategi
- finde kunderne
- udvikle gode kunderelationer
- ansætte sælgere
- finde agenter
- træne din egen organisation til at klare internationale opgaver
- udvikle internationalt holdspil i særklasse

Sektorfokus: Ikke sektorbestemt

Virksomhedsbeskrivelse:

Henningsen Global tilbyder din virksomhed professionel eksportrådgivning. Har du gode produkter, services eller projekter, der har potentiale syd for grænsen, kan du få hjælp i processen med at komme fra tanke til handling og få succes med eksport til Tyskland.

Få foden indenfor på det tyske marked med professionel eksportrådgivning og skab vækst i virksomheden.



Minerva Eksport

KONSULENT; INDUSTRI; PARTNERSØGNING, NETVÆRK, PR; TYSKLAND

Adresse:

Minerva Eksport
Rotkäppchenstraße 73B,
81739 München
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf: + 49 89 600 60 515
Email: dorte.agerbaek@minerva-management.de
Kontaktperson: Dorte Agerbæk

Hjemmeside: www.minerva-eksport.com

Kompetencer / fokus områder:

- Markedsførings- og salgsaktiviteter
- Organisering af møder og kundepræsentationer
- Agentsøgning og/eller forhandlersøgning
- Branchespecifik informationssøgning
- Opbygning af netværk
- Messeorganisering
- PR-aktiviteter

Sektorfokus: Industri (især underleverandører til maskinindustrien) og sundhed (især produkter rettet mod hospitaler)

Virksomhedsbeskrivelse:

Minerva Eksport tilbyder eksportrådgivning med fokus på Tyskland. De har base i München og samarbejdspartnere i Hamburg, Frankfurt og Köln.

Minerva udfører det indledende analytiske arbejde som markedsundersøgelser og forretningsplan og udarbejder herefter en markedsplan som vi også kan hjælpe med at implementere. Vi tilbyder en ekstra indsats direkte på markedet til fleksible omkostninger.



SØRENSEN APS

KONSULENT; ALLE SEKTORER; MARKEDSUNDESØGELSE, GO-TO-MARKET; TYSKLAND

Adresse:

Sørensen ApS
Vejlsøvej 51
8600 Silkeborg
Danmark

Sørensen e.K.
Kriegerstrasse 44
30161 Hannover
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf. 76 34 45 00 (Silkeborg)
Tlf: +49 511 3365 4030 (Hannover)
Email: bes@connecting-markets.com
Kontaktperson: Benny Egholm Sørensen

Hjemmeside: www.connecting-markets.com

Kompetencer / fokus områder:

- Indledende drøftelser omkring strategiske og salgsmæssige aspekter (gratis service)
- Indledende drøftelser omkring støtteordninger
- Udarbejdelse af go-to-market-strategier
- Udarbejdelse af planer for indsatsen i Tyskland
- Kulturforståelse før og efter opstart på det tyske marked. Mægling og løsning af kulturelle konflikter
- Etablering af partnere- og kunder herunder søgning af disse
- Rådgivning omkring etablering af datterselskaber og indsamling af kvalificeret markedsdata- og -analyser

Sektorfokus: Alle sektorer, Investeringsgoder og energi

Virksomhedsbeskrivelse:

Connecting Markets har siden 1994 været en aktiv partner for danske virksomheder, der har haft ønske om at få skabt succes i Tyskland.



CONNECTING MARKETS GMBH

KONSULENT; OFFENTLIGE, WELFARETECH; MARKEDSUNDERSØGELSE, PARTNERSØGNING, SALG; TYSKLAND

Adresse:

Connecting Markets GmbH
Jägerweg 12
24941 Flensburg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 461 90 49 39 49
Kontaktpersoner:
Julia Kowalke: jk@connecting-markets.com
Camille Markussen: cm@connecting-markets.com

Hjemmeside: www.connecting-markets.com

Kompetencer / fokus områder:

- Partner- og kundesøgning
- Kvalitativ markedsanalyse med eller uden kundebesøg
- Udvikling af strategi for markedet
- Flexibelt salg/eksportchef til leje på kort, mellem eller længere

Sektorfokus: Vi arbejder bredt på tværs af brancher i det private erhvervsliv. Vi har også erfaring og kompetence indenfor salg/adgang til offentlige kunder i Tyskland (B2P) og Welfaretech-sektoren

Virksomhedsbeskrivelse:

På vores kontor i Flensburg er vi specialiserede i at varetage vores kunders forretningsmæssige interesser på det tyske marked. Vi lytter til jeres ønsker og målsætninger og lægger sammen en plan for, hvordan vi kan bistå med at realisere dem.

Vi tilbyder de klassiske markedsopstarts ydelser, men vi tilbyder også at være en forlænget arm på markedet/en fleksibel eksportchef på løbende basis. Vi har stor erfaring i at komme i dialog med tyske kundeemner og få opbygget en dialog med dem. Både de private og de offentlige.



Danish Food Supply

KONSULENT; FØDEVARER; SALG; TYSKLAND

Adresse:

Rathausalle 94 B,
22846 Norderstedt
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: 0049 151 152 90 899
Email: frv@danishfoodsupply.dk
Kontaktperson: Flemming R. Voss

Hjemmeside: www.danishfoodsupply.dk

Kompetencer / fokus områder:

- Aktiv salg indenfor detail, konventionel, discount, specialhandel (her bio).
- Markedsføring & forhandling
- Certificering (eks. IFS)
- Emballage rådgivning
- Logistik
- Handelsagentsøgning

Sektorfokus: Fødevarer

Virksomhedsbeskrivelse:

Danish Food Supply er et full service konsulentbureau der kan hjælpe med alt fra de indledende markedsundersøgelser, produktmodning, indledende indsalg samt konsolidering og udbygning af markedspositionen.

Danish Food Supply har årelang erfaring med etablering og konsolidering af fødevarer salg på eksport-markederne syd for Danmark.



Easy B2B

KONSULENT; ETABLERING, MOMSREGISTRERING, SALG; TYSKLAND

Adresse:

Jan Thomsen
Skandinavien-Bogen 6
24983 Handewitt
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 4608 89299 51
Mail. kontakt@etablering-tyskland.com
Kontaktperson: Jan Thomsen
Direkte mail: jan@easy-b2b.net

Hjemmeside: <https://www.easy-b2b.net/>

Kompetencer / fokus områder:

- Præsentation af dig og dine produkter/ydelser i mit store netværk af forhandlere, grossister og salgsagenter
- Etableringsrådgivning
- Assistance med kontakt til de tyske myndigheder
- Virksomhedsstiftelse og registrering i Tyskland
- Tildeling af moms- og toldnummer
- Udligning af barrierer i.f.t. dansk/tysk kultur
- Assistance i.f.t. forretningsplan, skat, moms, bank- og betalingsløsninger, virksomhedsadresse, forsikringer og ansættelse af medarbejdere

Sektorfokus: ...

Virksomhedsbeskrivelse:

Jan Thomsen er revisor i Tyskland og en del af DanRevision (www.danrevision-tyskland.dk), hvor han er ansvarlig for etableringsrådgivning, skat, regnskab, bogholderi, skatteerklæringer, løn og medarbejdere.

Han har 15 års erfaring i at rådgive danske virksomheder, som vil etablere sig i Tyskland – og et stort og bredt, tysk handelsnetværk at trække på.



LMJ Consulting ApS

KONSULENT; SUNDHED; MARKEDSUNDESØGELSE, PARTNERSØGNING, SALG; KOMMUNIKATION;
TYSKLAND

Adresse:

Transitvej 20c
6330 Padborg
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf.: +45 29871409
Email: lars@lmjholding.dk
Kontaktperson: Lars Jessen

Kompetencer / fokus områder:

- Markedsanalyse
- Partner søgning
- Kulturforståelse
- Salg
- Søgning efter konkrete partner og kundeemner som ønsker at afprøve teknologierne i praksis
- Oversættelser og tilpasning af kommunikationsmateriale til det tyske marked

Sektorfokus: Sundhed og teknologi med hovedvægt på velfærdsteknologi indenfor sundheds-, ældre-, og rehabiliteringsområdet.

Virksomhedsbeskrivelse:

Som iværksætter og entreprenør har jeg har været med til udvikle vedfærdsteknologiske løsninger til det danske sundheds- og ældremarkedet som i dag er fuldt implementeret i flere danske kommuner ligesom bygget virksomheder op fra bunden.

Derfor har jeg en god forståelse for små og mellemstore virksomheders udfordringer ved at indtræde på et nyt marked, eller at udvikle sig på et eksisterende marked.

Jeg er flydende i tysk, grundet min opvækst i det tyske mindretal i Sønderjylland, Danmark og har jeg en stor forståelse for kulturen (i både DK og DE).

Derudover er Lars Jessen en del af større tysk netværk som er talerør for fremme af digitalisering af i Tyskland.



Nordic Consulting Team

KONSULENT; IT; SALG, REKRUTTERING, MARKETING; TYSKLAND

Adresse:

Nordic Consulting Team
Häherweg 40
22399 Hamburg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: Tel: +49 160 96969664
Email: bundgard@noco-team.com
Kontaktperson: Peter Bundgard

Hjemmeside: www.nordic-consulting-team.com

Kompetencer / fokus områder:

- Salg og markedsføring: Dertil hører analyser af markedet og konkurrencesituationen, indkredsning af potentielle kunder, rekruttering af salgspersonale, forberedelse af salgsprocesser, kundemøder, salgskoaching.
- Marketing: Dertil hører udarbejdelse af tysk materiale, telemarketingaktioner, social media marketing, udstillinger og messer, roadshows, kundeevents, pressearbejde.
- Rekruttering af salgspersonale

Sektorfokus: IT og Internet branchen, men har også ekspertise indenfor forsikrings-, bank-, maskinbygnings- og recy- clingsbranchen

Virksomhedsbeskrivelse:

Nordic Consulting Team er en konsulentvirksomhed i Hamborg. Vores erfarne dansk/tyske team hjælper med etablering og ekspansion i Tyskland - alt fra oprettelse af virksomhed, salg og eksport til det tyske marked, marketing og PR - til leje af kontorlokaler og rekruttering.



Pearson Consulting

KONSULENT; IT, INTERNET; MARKET ENTRY; TYSKLAND

Adresse:

Pearson Consulting
Westfälische Str. 52
10711 Berlin
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 152 34520 507
Email: vp@pearson-consulting.de
Kontaktperson: Vincent Pearson

Hjemmeside: www.pearson-consulting.de

Kompetencer / fokus områder:

- Markedsanalyse
- Marketing strategi
- Salgsstrategi & eksekvering

Sektorfokus: IT, software og hardware

Virksomhedsbeskrivelse:

Before setting up my own business, I worked for over 15 years at senior executive level with stock listed and market-leading companies. During this time I occupied most key corporate functions. The time and the variety of challenges I had to master have given me a very high level of understanding and business vision. This experience is the substance of the value I bring for my clients.

Since 2015, all of my consulting has been concentrated in the area of software based products and services and solutions for software development.



River Online

KONSULENT; MARKEDSFØRING; MARKEDSANALYSE; E-HANDEL; ONLINE MARKETING; TYSKLAND

Adresse:

River Online ApS
Banegårdspladsen 4
6000 Kolding
(Kontor også i Aalborg, Århus og Odense)

River Online GmbH
Neue Burg 2
20457 Hamburg

Kontaktinformation:

Tlf: +45 80 600 400
Mail: salg@river.dk
Kontaktperson: Anders Kühnel

Hjemmeside:

www.riveronline.dk
www.riveronline.de

Kompetencer / fokus områder:

- Specifikke markeds- og konkurrentanalyser i Tyskland
- Udarbejdes af salgs- og marketingstrategier
- Online markedsføring (SEO/SEM og SoMe) og kampagner i Tyskland
- Rådgivning om kultur/adfærd i forbindelse med hjemmeside

Sektorfokus: River Online arbejder på tværs af B2B og B2C sektoren, og tilpasser strategi og udførelse til enkelte virksomheds behov og ønske. Vi er ikke begrænset af sektorfokus, da vores data giver os indsigt i brugerens adfærd, og kan derfor rådgive den enkelte virksomhed om dette, og tilsi- kre markedsføringen er tilpasset og målrettet denne.

Virksomhedsbeskrivelse:

I 2017 startede River Online en afdeling i Tyskland, og i dag har vi alle digitale marketing kompetencer samlet på vores kontor i Hamburg. Siden da har vi oparbejdet en uvurderlig viden om et marked der ikke alene er enormt, men som også er markant anderledes end det danske.

Alle vores medarbejdere i Hamburg er tyskere, og kan derfor rådgive dig om kultur, adfærd og deres eget ekspertise område inden for marketing. Fordelen for dig er ligeledes, at du kan få en dansk kontaktperson fra et af vores danske kontorer, som koordinerer og afrapporterer direkte til dig, såfremt du ikke ønsker at have en engelsk eller tysk dialog med vores Hamburg afdeling.



bdg Consulting GmbH

KONSULENT; BUSINESS DEVELOPMENT, PARTNERSØGNING, ; TYSKLAND

Adresse:

Hansaring 125
D-50670 Köln

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 (0)221 64 00 90 81
Mobil: +49 (0)176 20 26 14 99
E-Mail: t.werner@businessdevelopmentgermany.com
Kontaktperson: Thim Werner

Hjemmeside:

www.businessdevelopmentgermany.com og www.danskeksport.de

Kompetencer / fokus områder:

- Salg (B2B)
- Forhandlersøgning
- Opbygning af massiv markedsposition i Tyskland inkl. sales office og lign.
- Key Account Management
- Marketing, kommunikation, salgsredskaber
- Etablering
- Strategi
- Optimering af eksisterende enheder og/eller aktiviteter i Tyskland

Sektorfokus: Tekniske redskaber, maskiner, dele & Software og IT & Kitchen, Tableware og livsstilprodukter & Levnelsesmidler og drikkevarer

Virksomhedsbeskrivelse:

BDG blev startet af Thim Werner, som har et dansk ophav, men har arbejdet som konsulent og virksomhedsleder i Tyskland i mere end 18 år. Som tidligere direktør i mellemstore tyske firmaer, kender han tysk forretningskultur indefra og har et netværk inden for flere relevante brancher.

Vores kernefokus er på salg og forretningsudvikling og vi er kendte for målrettethed og pragmatisme. Som eneste konsulentvirksomhed i dette område er vi ISO9001:2015 certificerede og har udviklet flere salgsmetoder fx BDG Sales Process som eftervist øger afsætningen i mange brancher.

Med ca. 40 konsulenter og kontorer i Hamborg, Berlin, Köln, Hanau og München byder vi især gennemslagskraft for danske virksomheder med et højt ambitionsniveau syd for grænsen.



MIXOLOGY INTERNATIONAL

KONSULENT; MATCH-MAKING, MARKEDSFØRING, DISTRIBUTØRSØGNING ; TYSKLAND

Adresse:

Drejøgade 35,5,49
2100 København

Kontaktinformation:

Tlf.: +45 25393637

E-Mail: Info@zlh.dk

Kontaktperson: Zander Lauritzen Hansen

Hjemmeside:

www.Mixology.nu

Kompetencer / fokus områder:

- Import/eksport af spiritus
- Rådgivning vedr. skatteregler, afgifter, prissætning, markedsanalyse mm.
- Barledelse og/eller ledelsessparring
- Matchmaking og identificering af producenter, distributører, leverandører og eksportører.
- Markedsføring og branding
- Forretningsmodel og setup
- Workshops og master classes
- Trendsetting og trendspotting
-

Sektorfokus: drikke-, og fødevarer

Virksomhedsbeskrivelse:

18+ års erfaring inden for hospitality/Horeca, import og eksport, samt marketingudvikling:

- Kommerciel, strategisk og kreativ konsulent med speciale i koncept- og marketingudvikling inden for fødevarer-service/hospitality.
- Forretningsudvikling, internationalisering, markedsanalyse og rådgivning inden for bar og spiritus.
- Speaker ved internationale messer.
- Branding, marketing og matchmaking inden for international horeca, bar og spiritus segmentet



UDENRIGSMINISTERIET
The Trade Council

KOMMUNIKATIONSBUROER



Artventura

KONSULENT; SUNDHED, FØDEVARER, INDSUTRI, FASHION; KOMMUNIKATION, MARKEDSFØRING;
TYSKLAND

Adresse:

Artventura
deutsch dänisches Marketingdesign GbR
Zum Schlehenbusch 1B
49076 Osnabrück
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 (0)541 131416
Mobil: +49(0)171 8383057
Email: info@artventura.net
Kontaktperson: Elsebeth Andreasen-Bodin

Hjemmeside: www.artventura.net

Kompetencer / fokus områder:

- over 20 års erfaring fra vores hovedkontor i Nordvesttyskland
- operativ marketingskommunikation som et supplement til Eksportrådets strategiske arbejde
- individuel analyse og rådgivning, der sikrer effektiv kommunikation og den helt rigtige positionering
- individuel tysk-dansk kommunikations- og designmanagement
- målrettet, skræddersyet brand adaption af den danske kommunikation til det tyske marked
- fleksibelt og mangeårigt eksisterende full-service spektrum i Tyskland, som sparer tid og penge
- høj effektivitet og fleksibilitet både som lead- og som projektbureau
- nordisk "jordforbindelse" på øjenhøjde og kerneværdier såsom ærlighed og respekt

Sektorfokus: Sundhed, industri, fashion & beauty og fødevarer

Virksomhedsbeskrivelse:

Königlich | Glücklich | Frei – Danægs udtalelse om artventura:

"artventura spillede en afgørende rolle i forbindelse med lanceringen af vores produkter i de store tyske supermarkeds-kæder REWE og Edeka. Som Danmarks førende leverandør af friske æg og æggeprodukter har artventura levet op til alle vores forventninger til det kommunikationsbureau, der skulle assistere os i vores rejse ind på det tyske marked. På et meget tidligt tidspunkt under eksportopstarten i B2C-området udviklede artventura den bærende strategiske markedsføring, der bestod af analyser, markedsføringsundersøgelser og kommunikationskoncepter. Med et målgruppespecifikt kommunikationsdesign, en enestående ekspertise inden for emballagedesign, professionel kommunikation og projektle-delse var artventura den perfekte sparringspartner for os igennem hele forløbet. artventura er i særdeleshed medansvarlig for den vellykkede positionering af vores brand på det tyske fødevaremarked."

Harmen Gero Zempel (tidl. Key Account Manager Export), Danæg A/S



Fingerspitz*

KONSULENT; SUNDHED, FØDEVARER; MARKEDSUNDESØGELSE, KOMMUNIKATION, MARKEDSFØRING; TYSKLAND

Adresse:

Sverigesgade 5 sttv
5000 Odense C
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf.: +45 66123820
Email: aa@fingerspitz.dk
Kontaktperson: Anna Aagaard

Hjemmeside: www.fingerspitz.dk

Kompetencer / fokus områder:

- Markedsanalyse
- Koncept/produkt klargøring til salg (målrettet den tyske forbruger, handel, modtaget)
- Markedsføring
- Kampagne/Kommunikation

Sektorfokus: Sundhed og fødevarer

Virksomhedsbeskrivelse:

Hos Fingerspitz* har vi en holistisk tilgang til kommunikation. Indsigt og udsyn er forudsætninger for at træffe de valg, der får hele din kommunikation til at hænge sammen – og leve bæredygtigt. Online og offline.

Fingerspitz* er derfor en sammenbragt familie af kompetencer og discipliner. Vi tænker nyt, vi tænker på tværs og vi tænker i dybden. Når det lykkes bedst, sker det i et nært samarbejde med vores kunder.

Fingerspitz* har inhouse tysk ekspertise og kan tilbyde en gennemarbejdet plan for opstart og markedsintroduktion på det tyske marked.



Bredo & Jørgensen – cross border communications

KONSULENT; MARKEDSFØRING, KOMMUNIKATION, PR; DACH

Adresse:

Bredo & Jørgensen
Anklamer Str. 5
10115 Berlin
Tyskland

Kontaktinformation:

Tel: +49 30 44031801
Mail: hello@bredo-jorgensen.com
1. Kontaktperson: Tine Bredo, tine@bredo-jorgensen.com
Christian T. Jørgensen, christian@bredo-jorgensen.com

Hjemmeside: www.bredo-jorgensen.com

Kompetencer / fokus områder:

- Strategisk kommunikation
- Markedsanalyse og -research
- Rådgivning
- Produkt PR (branding)
- Pressearbejde
- Social media-kampagner
- Hjemmesider
- Medie feed
- Story telling
- Visuel produktion (foto, video, streaming)
- Repræsentation
- Messe-pakker

Sektorfokus: Bredo & Jørgensen kommunikerer B2B og B2C inden for alle sektorer. Geografisk orienterer vi os i hele Skandinavien og DACH – med en særlig forkærlighed for Femern Bælt regionen.

Virksomhedsbeskrivelse:

Hos Bredo & Jørgensen lever vi af at skræddersy kommunikation, så dit budskab, brand eller produkt kommer i mål. Vores arbejde baserer på lige dele facts og forståelse. Vi kombinerer et indgående kendskab til det tyske marked og sprog med mange års erfaring i kommunikation overfor tysk presse, politik og offentlighed.

"VI" dækker over Tine Bredo og Christian T. Jørgensen, begge med omdrejningspunkt i Berlin i mere end to årtier. Tine bl.a. som projektleder for public diplomacy på den danske ambassade, Christian som freelance fotojournalist for en lang række internationale medier. Tilsammen sætter vi ord og billeder på alt fra algoritmer over kunst og kultur til jordforbedringsprodukter.



Danish Heart

KONSULENT; LIVSSTIL; MARKEDSFØRING; KOMMUNIKATION; MARKEDSUNDERSØGELSE; KULTURFORSTÅELSE; TYSKLAND

Adresse:

DANISH HEART
Innocentiastrasse 22
20149 Hamborg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tel: +49 170 966 78 79
Mail: hej@danish-heart.de
Kontaktperson: Birgit Thesenvitz

Hjemmeside: www.danish-heart.de

Kompetencer / fokus områder:

- tysk marketing-, salgs- og kommunikationsstrategi
- 360° tysk markedsføringsrådgivning for danske brands
- analyse af tyske markeds- og konkurrenceforhold plus målgrupper
- tilpasset positionering i det tyske marked
- udarbejdelse af ny branding- og salgsmateriale på tysk
- oversættelser dansk-tysk (hjemmesider, social-media, imagemateriale, content osv)
- omsætning af kampagner i de optimale medier (analog & digitalt)
- dansk-tysk kulturforståelse
- støtte til ekspansion og salg i Tyskland

Sektorfokus: DANISH HEART arbejder helst for B2C-kunder fra livsstil-området (fashion / accessoires / interiør / møbler / beauty / food / gastronomi / sports / sundhed o.s.v.).

Virksomhedsbeskrivelse:

“DANISH HEART - the art of making Germans love your brand“.

Det tyske marked er prisaggressivt og mættet. Der er en meget stærk konkurrencesituation. Overlevelse er kun mulig med et stærkt marketingkoncept og en klar, målrettet positionering af brandet i Tyskland.

Birgit Thesenvitz er specialiseret på dansk-tysk marketing og tilbyder professionel rådgivning til danske brands og virksomheder, som gerne vil opstarte på det tyske marked. Hun er født og opvokset som halv-dansker i Hamborg, derfor forstår hun både det danske og tyske sprog, kultur og mentalitet. Hun arbejder allerede mere end 25 år som markedsføringspecialist for internationale reklamebureauer, på kundesiden som marketingsdirektør og nu i mange år som freelance marketingkonsulent for SMV'er. Hun taler og skriver tysk, dansk, engelsk og fransk.



Tom Schwarzer communications

KONSULENT; KOMMUNIKATION, PRESSEARBEJDE; TYSKLAND

Adresse:

Tom Schwarzer
Hohenfriedbergstr. 13
10829 Berlin-Schöneberg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tel: +49 179 21 55 777
Mail: tomschwarzer@hotmail.com
Kontaktperson: Tom Schwarzer

Hjemmeside: www.tom-schwarzer.de

Kompetencer inden for pressearbejde:

- en målorienteret strategi med henblik på at placere dit budskab
- succesfuldt i offentligheden
- et netværk af journalister fra handel, politik og kultur, der kan hjælpe
- med at få narrativerne i offentligheden
- at håndtere multiplikatorernes krav om materiale som tekster, fotoer, videoer etc.
- at planlægge og omsætte presse events som pressekonferencer, off the- record samtaler med journalister, presseturer, red carpet, etc.
- at forstå og håndtere krisekommunikation

Kompetencer inden for content:

- at skrive / redigere creative copy som artikler til blade / aviser / blogs, anmeldelser, interviews, taler, etc.
- at skrive / redigere corporate copy som pressemeddelelser, portrætter, product informationer, SEO tekster, reklame, etc.
- at skabe online content som social media postings, animated GIFs, billeder, videoer, etc.
- at oversætte på tysk, dansk og engelsk

Virksomhedsbeskrivelse:

Jeg har mere end 15 års erfaring inden for kommunikation. Efter et utal af PR projekter inden for handel, politik og kultur er jeg stadigvæk fascineret af opgavernes alsidighed, samarbejde med interessenterne og den kreative indsats når ideerne skal udføres. Grundet mit store engagement er jeg i stand til at ramme bredt og booste opmærksomheden. Jeg er bekendt med de klassiske PR værktøjer såvel som fremstillingen af original online indhold (tekster, billeder eller videoer). Med baggrund i min erfaring, er jeg i stand til at finde hurtige og pragmatiske løsninger - i samarbejde med min arbejdsgivers mål og tilgængelige ressourcer.



Seomondo ApS

KONSULENT; MARKEDSANALYSE, E-HANDEL, ONLINE MARKETING; TYSKLAND

Adresse:

Værkstedsgården 8, 1. sal
2620 Albertslund
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf. +45 20819357
Mail: info@seomondo.dk
Kontaktperson: HenrikKurzawa

Hjemmeside: www.seomondo.dk

Kompetencer / fokus områder:

- Specifikke markeds- og konkurrentanalyser i Tyskland
- Udarbejdes af salgs- og marketingstrategier
- E-handel via tysk w ebshop
- Online markedsføring via tysk hjemmeside og kampagner i Tyskland

Sektorfokus: E-handel og andre typer handelsvirksomheder

Virksomhedsbeskrivelse:

Seomondo hjælper bl.a. med at give virksomheder et overblik over markedspotentiallet, konkurrencesituationen og markedsmulighederne i hele Tyskland eller i specifikke tyske delstater.

I samarbejde med virksomheden udarbejder de også en salgs- og marketingsstrategi for det tyske marked. Herudover kan Seomondo levere tekster, design, programmering og SEO-optimering til en tysk w ebshop eller hjemmeside.



Spinnaker Nordic

KONSULENT; MARKEDSANALYSE; STRATEGI; ONLINE MARKETING; E-HANDEL; TYSKLAND;
SCHWEIZ; ØSTRIG

Adresse:

BryggemesPlads17
1799 København V
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf.: 0049 1573 165 1357 // 0045 2594 8378

Mail: info@spinnakernordic.com

Kontaktperson: Jacob og Victoria

Hjemmeside: www.spinnakernordic.com/da

Kompetencer / fokus områder:

- Målrettet og dybdegående markedsanalyse
- Digital strategi
- Online markedsføring
- High-performance med fokus på kreativt indhold optimeret til kanal, målgruppe og platform
- Rådgivning omkring kulturelle forskelle og hjælp til sproglige udfordringer

Sektorfokus: Uafhængig af sektor begynder vi altid vores arbejde med at gå to skridt tilbage, så vi sammen med kunden skaber den bedste forståelse af udfordringen, behov og muligheder.

Gennem en dybdegående research og dataanalyse tilpasser vi strategi og markedsføring til den enkelte kunde - og på den måde skaber vi merværdi.

Virksomhedsbeskrivelse:

Hos Spinnaker Nordic har vi siden 2014 arbejdet for kunder i alle størrelser i et væld af markeder. Og et af de markeder, vi kender bedst, er Tyskland!

Sammen med en stærk portefølje af eksperter og dansk-tysktalende specialister finder vi både den rette strategi, navigerer virksomheder gennem bureaukratijunglen og sidst men ikke mindst udvikler og udfører vi en skarp digital marketing-strategi skræddersyet til succes på de tysktalende markeder.



Compass56

KONSULENT; TYSK MARKEDSFØRING, KOMMUNIKATION, BRAND POSITIONERING; TYSKLAND

Adresse:

Universitetsbyen 14,
8000 Aarhus
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 (0)160 96373462
Mail: contact@compass56.com
Kontaktperson: Vincent Stöber

Hjemmeside: www.compass56.com

Kompetencer / fokus områder:

- Brand strategi Tyskland
- Brand positionering Tyskland
- Markedsføring (B2B og B2C)
- Kommunikation (strategi og indhold)
- Copywriting (webpage, posts og artikler)
- Storytelling
- Social media kampagner
- Social media management
- Dansk-tysk kulturforståelse
- Oversættelser (DK / DE / EN)
- Rådgivning

Sektorfokus: Vi arbejder inden for alle sektorer. Mest med små og mellemstore virksomheder indenfor: software, teknologi og online salg.

Virksomhedsbeskrivelse:

"Compass56: Country-Connecting Communications & Marketing"

Hos Compass56 har vi fuld fokus på det tyske marked. Vores mission er at få flere danske virksomheder ind i Tyskland og dermed skabe en endnu stærkere forbindelse mellem de to lande.

Vi sidder i Aarhus, men hele vores hold er opvokset i Tyskland. Derfor har vi en dyb forståelse for de kulturelle og erhvervs-mæssige forskelle mellem Tyskland & Danmark. Vi hjælper virksomheder fra forskellige brancher med kommunikations- og markedsføringsløsninger som resonerer med deres tyske målgruppes hoved & hjerte.



STWENTYFIVE.COM

NORDISK SKALERINGS- & PERFORMANCE BUREAU

KONSULENT; MARKEDSFØRING, E-COMMERCE, KOMMUNIKATION; DACH

Adresse:

stwentyfive
Scandiagade 25
2450 - KBH SV
Danmark

Kontaktinformation:

Tlf. +45 20 70 19 94

EMail: hello@stwentyfive.com

Kontaktperson: Michael Bengtson, Customer
Success Manager

Hjemmeside: www.stwentyfive.com/nyt-marked/

Kompetencer /fokus områder:

- Performance Marketing:
 - Google Ads
 - Paid Social
 - E-Mail Marketing
 - Marketing
 - Automation
 - Amazon
- Lokalisering: Vi oversætter ikke 1:1. Vi tager udgangspunkt i dit danske content, men udover at sørge for, at dit content er sprogligt korrekt, sørger vi også for, at det er kontekstuelt tilpasset til dit brand og med din lokale målgruppe og platform for øje (Web, Social, Google etc.)
- Go-To-Market-Strategi: Vi hjælper med at tage danske vækstvirksomheder med at udnytte deres momentum fra hjemmemarkedet til at etablere sig i nye markeder i norden og de tysktalende markeder
- B2C: Vi hjælper dig med at bygge datadrevne kunderejser, så du rammer din målgruppe med det rigtige budskab på det rigtige tidspunkt - i den rigtige kontekst. Vi tager hensyn til det marked og marketing landskab, som din virksomhed befinder sig i og tilpasser kommunikationen og budskabet derefter. Vi bliver dit kulturelle og sproglige filter.

Sektorfokus: Primært lifestyle e-handelsvirksomheder (direct-to-consumer) inden for mode, interiør, beauty, træning og sport, som ønsker at skalere til Tyskland/DACH-området med en tysk/international webshop.

Virksomhedsbeskrivelse:

stwentyfive er født som et performance bureau. Vores opgave er at sørge for, at dine potentielle kunder i udlandet får følelsen af en lokal købsoplevelse på tværs af alle dine digitale touchpoints. Vi sørger for, at strategien er på plads, at din hjemmeside er oversat og tilpasset og at dine performance-kanaler spiller sammen med fokus på leadgenerering, salg og kundeloyalitet.



ETABLERINGSRÅDGIVERE

ADVOKATER



Andersen Partners Advokatfirma

ADVOKATFIRMA; ALLE SPECIALER; TYSKLAND

Adresse:

Jernbanegade 31
DK-6000 Kolding

Alsterarkaden 13, 2. OG
20354 Hamborg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf. DK: +45 76 22 22 22
Tlf. DE: +49 40 34960212
mail@andersen-partners.dk

Hjemmeside: www.andersen-partners.dk/da

Virksomhedsbeskrivelse:

Andersen Partners er et moderne advokatfirma, der leverer juridisk rådgivning af høj kvalitet inden for alle specialer. Vi er drevet af et entydigt mål: Vi vil have de mest tilfredse klienter.

Andersen Partners er etableret af en erfaren partnerkreds med en fælles ambition om at drive et moderne, kommercielt og internationalt orienteret advokatfirma med fokus på klienternes behov og medarbejdernes udvikling.

Vores vigtigste målsætning er at have tilfredse klienter. Derfor kan vores klienter både forvente og forlange, at vi ikke bare forstår de juridiske problemstillinger, men også sætter os ind i deres forretning, deler deres ambitioner og finder de pragmatiske løsninger, der skal til, for at de når deres mål.



beck rechtsanwälte Advokater & Rechtsanwälte

ADVOKATFIRMA; CROSS-BOARDER, FAST EJENDOM, VEDVARENDE ENERGI, IT/MEDIER; TYSKLAND

Adresse:

Ericusspitze 4
20457 Hamburg

Kurfürstendamm 186
10707 Berlin
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf. Hamburg: +49 40 30 10 07 0
Email Hamburg: hamburg@becklaw.de

Tlf. Berlin: +49 30 88 92 48 86
Email Berlin: berlin@becklaw.de

Hjemmeside: www.becklaw.de

Kompetencer / fokus områder:

beck rechtsanwälte er en advokatvirksomhed med kontorer i Hamburg og Berlin. Som fullservice advokatkontor yder vi vores nationale og internationale klienter rådgivning inden for tysk ret samt "cross-boarder". Vores spidskompetencer er inden for fast ejendom, vedvarende energi og IT /medier. Vi ønsker at være udenlandske virksomheders fortrukne partner ved forretninger i Tyskland.

Vi arbejder endvidere også ofte og gerne for danske advokatkolleger.

Vi har, selvom vi er tyske advokater, et grundlæggende kendskab til dansk ret. Det er en stor fordel, når vi arbejder sammen med danske kolleger.



Dr. Beckmann & Hoeck Rechtsanwälte und Notare

ADVOKATFIRMA; SELSKABSSTIFTELSE, HANDELSRET; TYSKLAND

Adresse:

Südermarkt 7
24937 Flensburg
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 461 14 60 40
Email: info@rechtsanwaelte-beckmann.de

Hjemmeside: www.rechtsanwaelte-beckmann.de

Kompetencer / fokus områder:

Advokatfirma med speciale i dansk-tyske erhvervsforhold, herunder bl.a.

- Inkasso i Tyskland
- Notariel selskabsstiftelse
- Handels-, erhvervs- og transportret
- Dødsbobehandling og
- selvfølgelig også rådgivning af private personer



Advokatfirma Meyer

ADVOKATFIRMA; DANSK/TYSK RET, SELSKABSSTIFTELSE; TYSKLAND

Adresse:

Kurfürstendamm 57
10707 Berlin
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf: +49 30 31 51 86 69 0
Email: contact@advokatfirma.de

Hjemmeside: www.advokatfirma.de

Kompetencer / fokus områder:

advokatfirma | meyer er der for danskere, der har brug for rådgivning i tysk erhvervs- og selskabsret.

Vi taler dansk og retter din fokus på de afgørende forskelle mellem tysk og dansk ret.

Særligt fremhæves, at to advokater har taget specialeksamen i tysk erhvervs- og selskabsret.

Virksomhedsbeskrivelse:

advokatfirma | meyer drives af et dansk-tysk advokatteam som har et ikke-eksklusivt nært samarbejde med fremtrædende advokater i ind- og udland. På den måde er vi i stand til inden for hele det erhvervsjuridiske område at sikre den bedst mulige rådgivning.

advokatfirma | meyer er en dynamisk virksomhed. Vi er ambitiøse. Med en personlig og direkte kontakt sætter vi os ind i kundens ønsker og behov. Heri ser vi vejen til et godt samarbejde.



Gerhard Link, Rechtsanwalt und Notar

ADVOKATFIRMA; SELSKABSRET; EJENDOM-LEJE OG BYGGERET; TYSKLAND

Adresse:

Kurfürstendamm 57
10707 Berlin
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 30 31 01 97 12
Email: info@anwalt-link-berlin.de

Hjemmeside: www.anwalt-link-berlin.de

Kompetencer / fokus områder:

- Handels-og selskabsret
- Familie- og arveret
- Køb og salg af fast ejendom
- Etablering i Tyskland
- Arbejds-leje og selskabskontrakter

Virksomhedsbeskrivelse:

Gerhard Link har siden maj 1983 været advokat med møderet for landsretten i Berlin og har siden 1988 haft dansk mandat ved højesteret i Berlin. I 1993 fulgte beskikkelsen som notar. På grund af sine sprogkundskaber opretter notar Link også kontrakter og aftaler på dansk. Han rådgiver danskere, som ønsker at etablere sig i Tyskland, både ved valg af den egnede selskabsform og med hensyn til alle spørgsmål vedrørende etableringen, som f.eks. arbejds-, leje- og selskabskontrakter samt hjælp med at overvinde bureaukratiske tærskler og besværligheder.



NJORD LAW

ADVOKATFIRMA; SELSKABSRET, ANSÆTTELSESRET, OVERSÆTTELSER; TYSKLAND, ØSTRIG

Adresse:

Pilestræde 58
1112 Copenhagen, Denmark

Åboulevarden 17
8000 AarhusC, Denmark

Kontaktinformation:

Tlf: : +45 33 12 45 22
Email: ds@njordlaw.com

Hjemmeside: <https://www.rettysk.dk/>

Kompetencer / fokus områder:

Serviceydelserne er:

- Handel og distribution
- Internethandel
- Selskabsetablering
- Entrepriseret
- Ansættelsesret
- Fast ejendom
- Skatteret
- Vedvarende energi

Virksomhedsbeskrivelse:

Vi er et moderne advokatfirma med kontorer i Danmark og Baltikum. Vores primære marked er den nordiske/baltiske region og Nordeuropa, specielt Tyskland.

Denne hjemmeside er udarbejdet i et tæt samarbejde mellem tyske og danske advokater fra NJORDs German Nordic Legal-afdeling. Afdelingen er den største inden for sit felt i Danmark. Med vores specialiserede team tilbyder vi rådgivning inden for alle danske og tyske retsområder.



WHITE & CASE

ADVOKATFIRMA; SELSKABSRET, ANSÆTTELSESRET, FAST EJENDOM; TYSKLAND

Adresse:

White & Case LLP
Valentinskamp 70 / EMPORIO
20355 Hamburg

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 40 35 005 0
Email: shundritz@whitecase.com

Hjemmeside: www.whitecase.de

Kompetencer / fokus områder:

Serviceydelserne er:

- Dansk-tyske erhvervsforhold
- Handels- og selskabsret
- Fast ejendom
- Kontraktret
- Ansættelsesret
- Finansieringsret

Virksomhedsbeskrivelse:

White & Case LLP er et af de førende internationale advokatfirmaer med mere end 2.300 advokater fordelt på 37 kontorer i 25 lande. I Tyskland arbejder mere end 250 advokater, skatterådgivere og revisorer på vore kontorer i Berlin, Dresden, Düsseldorf, Hamborg, Frankfurt og München.



Straßer Ventroni Deubzer Freytag & Jäger Rechtsanwälte

ADVOKATFIRMA; DANSK/TYSK; ERHVERVSRET, SKATTERET; TYSKLAND

Adresse:

Oberanger 30
80331 München
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 89 21025-303
Email: info@sdfj.de
Kontaktperson: Dr. Philip Rödiger LL.M.oec.
Rechtsanwalt / Partner

Hjemmeside: <https://www.sdfj.de/>

Kompetencer / fokus områder:

- Fachanwalt für / Certificeret specialist i:
 - Handelsrecht / Erhvervsret
 - Gesellschaftsrecht / Selskabsret
 - Steuerrecht / Skatteret
- Fachberater (DStV e.V.) für:
 - Unternehmensnachfolge / Generationsskifte i virksomheder
 - Gesellschaftsrecht / Selskabsret



ETABLERINGSRÅDGIVERE

REVISORER



DSK skat und Steuerberatungsgesellschaft

REVISOR; SKATTERÅDGIVNING; TYSKLAND

Adresse:

Zippelhaus2
20457 Hamburg

Kontaktinformation:

Tlf: +49 40 360 23 22 0
Email: info@dsk-hh.de

Hjemmeside: www.dsk-hh.de

Virksomhedsbeskrivelse:

Vores medarbejdere har mange års erhvervserfaring, som taler for sig selv. Grundlægger og administrerende direktør, Lars Christiansen, har brændt for de grænseoverskridende skattespørgsmål, siden han flyttede fra sit hjemland Danmark til Tyskland i 1997.

En international orienteret aktivitet kræver internationale sprog, således at sprogbarrierer reduceres eller slet ikke opstår. Ud over det tyske sprog, kan vi også rådgive på dansk eller engelsk. Tyrkisk, italiensk, polsk og afrunder vores sprogfærdigheder.

Vi ser os selv som et moderne og internationalt aktivt skatterådgivningskontor, og vi vil gerne måles på vores kvalitativt høje og omkostningseffektive ydelser.

DANTAX

REVISOR; SKATTERÅDGIVNING; TYSKLAND

Adresse:

DANTAX Steuerberatungsgesellschaft mbH
Am Oker 7
24955 Flensburg-Harrislee

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 461 70 03 50
Email: info@dantax.dk

Hjemmeside: www.dantax.dk

Kompetencer / fokus områder:

Serviceydelserne er:

- Skatterådgivning i Tyskland og Danmark
- Juridisk assistance
- Etablering
- Dobbeltbeskatning Danmark/Tyskland



TYSKREVISION

REVISOR; SKATTERÅDGIVNING; TYSKLAND

Adresse:

tyskrevison Steuerberatungsgesellschaft GmbH & Co. KG
Alter Kirchenweg 85
24983 Handewitt
Tyskland

Kontaktinformation:

Tlf.: +49 4608 60 66 0
Email: info@tyskrevison.com

Hjemmeside: www.tyskrevison.com

Kompetencer / fokus områder:

Serviceydelserne er:

- Etablering i Tyskland
- Skatterådgivning
- Dobbeltbeskatning Danmark og Tyskland
- Fast ejendom
- Vedvarende energi
- Løn

Virksomhedsbeskrivelse:

tyskrevison er en skatterådgiver lige på den anden side af grænsen i Tyskland. I mere end to årtier er vi nu aktive på skatteområdet med fokus på dobbeltbeskatningsoverenskomsten mellem Danmark og Tyskland. I de mange år har vi samlet en masse erfaringer og kender derfor til de fleste skattemæssige spørgsmål vedrørende skattesager på tværs af grænsen og har altid et svar parat til dig. Vi er klar til at hjælpe dig med at komme godt i gang på det tyske marked. Vi er din bro til Tyskland.



UDENRIGSMINISTERIET
The Trade Council

REKRUTTERINGSBUREAUER



Exact Recruitment

REKRUTTERING; LEDERE, SPECIALISTER, SÆLGERE; TYSKLAND, SCHWEIZ, ØSTRIG

Adresse:

Exact Recruitment Group GmbH,
Carl-Zeiss-Straße
25451 Quickborn
Tyskland

Kontaktinformation:

Steen Toftegaard Poulsen, Bremen
e-mail: stp@exactrecruitment.com
Mobil: +49 172 422 1004

Martin Larsson, Eckernförde
e-mail: ml@exactrecruitment.com
Mobil: +49 173 516 1438

Hjemmeside: www.exactrecruitment.dk

Kompetencer / fokus områder:

Serviceydelserne er:

- Rekruttering af specialister i Tyskland, Danmark og Sverige
- Rådgivning omkring tyske lønforhold (Lohn/Nebenkosten)
- Kontrakt og lønforhandlinger

Brancher: Forarbejdningsindustrien, Engros- og detailhandlen, media/IT/kommunikation, transport og logistik, byggeri, genbrug

Sektor: Industri, fødevarer, transport

Virksomhedsbeskrivelse:

Teamet i EXACT RECRUITMENT består af en række erfarne danske og tyske partnere som kan kommunikerer på både dansk, tysk og engelsk. Rekruttering af specialister og ledere i Tyskland, Danmark og Sverige er vor kernekompetence.

Vi finder virksomhedens nye medarbejder, gennemfører person-profil-analyse og test, rådgiver omkring medarbejderudvælgelse og sammensætningen af teams.

Det er vores mission at hjælpe vore kunder med at finde erfarne kvalificerede medarbejdere og de bedste talenter



ØSTRIG

Vienne Business Agency

CONSULTENT; MARKET ENTRY; REKRUTTERING, LOKATION; ØSTRIG

Adresse:

Schmerlingplatz 3
1010 Vienna
Austria

Kontaktinformation:

Tel: +43-1-25200-628
E-Mail: zhang@viennabusinessagency.at
Kontaktperson: Ms. Jennifer Zhang

Tel: +43-1-25200-625
E-Mail: riepl@viennabusinessagency.at
Kontaktperson: Mr. Jan Riepl

Hjemmeside: www.viennabusinessagency.at

Kompetencer / fokus områder:

- Comprehensive information regarding Vienna as a business location
- Facilitation of contacts and support with city and government agencies, banks, national and international chambers in Vienna and other local service centres
- Support with issues related to residential, commercial or tax law
- Information on funding for your business
- Assistance with site selection (overview of offices, properties, business parks and clusters in Vienna)
- Help with recruitment

Sektorfokus: IT, software og hardware

Virksomhedsbeskrivelse:

Vienna Business Agency – For your successful start in Vienna

Building on 4 decades of experience, we are the first point of contact for all investors and entrepreneurs wishing to launch a subsidiary in Vienna. Being part of the City of Vienna, our services are free of charge for you. We support you personally and comprehensively when settling in Vienna. Our team speaks your language!



Ruttenstein Consulting

CONSULTENT; FØDEVARER, INDUSTRI, IT; MARKET ENTRY; JURIDISK RÅDGIVNING, SALG; ØSTRIG

Adresse:

Zenndorf 7
4551 Ried im Traunkreis
Østrig

Kontaktinformation:

Tel: +437203037350
E-Mail: info@ruttensteiner.com

Hjemmeside: www.market-entry-austria.com

Kompetencer / fokus områder:

- Forberedende aktiviteter: markedscreening, produktevaluering, markeds- og juridisk rådgivning
- Juridisk support af etablering af selskab i Østrig
- Import- og toldrådgivning
- Salgsaktiviteter: direkte salg, messer
- Kontoraktiviteter: østrigsk telefonnummer og en postadresse, videresendelse og overvågning af kundeordrer
- Logistiske aktiviteter

Sektorfokus: Føde-, og drikkevarer, Industri & produktion, IT & digitalisering

Virksomhedsbeskrivelse:

Samlet har vi har nedsat tre rådgivende teams i forskellige sektorer, som giver os mulighed for at tilbyde vores kunder en effektiv og omfangsrig service. Vi har kontakter og erfaringer inden for it & digitalisering, industri og produktion og mad og drikke. Gennem denne struktur får vores kunder adgang til familiedrevne virksomheder, internationale producenter, handelskæder, små og mellemstore virksomheder og offentlige institutioner.

Vi tilbyder den komplette markedsindgangsproces, der begynder med en markedscreening indtil grundlæggelsen af dit østrigske selskab.



SCHWEIZ

Prodigo

CONSULTENT; LIFESTYLE, FØDEVARER, INDUSTRI, HEALTH; MARKEDSUNDERSØGELSE, SALG, PARTNERSØGNING; SCHWEIZ

Adresse:

Prodigo Sàrl
Chemin du Vivier 10
2016 Cortaillod (Neuchâtel)
Switzerland

Kontaktinformation:

Tel.: +41 32 552 0550
Mail: johan.ribaux@prodigo.ch
Kontaktperson: Johan Ribaux

Hjemmeside: www.prodigo.ch

Kompetencer / fokus områder:

- Market Intelligence: market studies, statistical reports, cultural understanding, market analyses of technologies used, market potentials study, competitor's analysis, overview of public financial incentives, list of tariff and non-tariff barriers.
- Sales and Business Development: commercial contacts (producers, distributors, importers) that match your target profiles, adaptation of marketing material (website, brochures, flyers, etc.) to the specific needs of the Swiss market and translation it into German, French and/or Italian.
- Partner search: strategic private or public contacts (universities, research institutes), finding adequate partners for your back-office services (HR recruiting, accountancy, facility and office management, furniture).
- Legal: fiscal representation, assistance to cope with the legal and regulatory requirements (tariff and non-tariff barriers) specific to the Swiss market (Switzerland is not an EU member State), relationship with local authorities.
- Logistics: organization of promotional events tailored to the needs of the company, representation at trade shows or fairs, finding adequate partners for your back-office services (HR recruiting, accountancy, facility and office management, furniture).

Sektorfokus: Lifestyle, food & beverage, health & wellbeing, cleantech og industry

Virksomhedsbeskrivelse:

Prodigo is a consulting firm that supports companies in the development of their business on the Swiss market. We assist our clients - both SMEs and bigger companies - in defining together all the services that best meet their needs. Our consulting skills are focused on high added value sectors, such as food and beverages, fashion & lifestyle, products and services for leading industries (pharmaceutical, chemical, precision mechanics) or sustainable solutions (renewable energies, recyclable materials).

From our office in Neuchâtel (as of September 2020, we will open an office in Zurich as well) and with our language skills, we are able to cover the whole of Switzerland. Having many years of experience in economic promotion and business management, we are familiar with the Swiss trade and foreign companies wishing to export to Switzerland.